



Camera di Commercio  
Benevento



**PROGETTO SEI**

**SOSTEGNO ALL'EXPORT DELL'ITALIA**

**Laboratorio Formativo**

**IMPRES&XPORT**

## Alle imprese della provincia di Benevento

### Progetto SEI – Sostegno all'export dell'Italia- Fondo di Perequazione Unioncamere

**VALISANNIO** nell'ambito dell'intervento in oggetto, cofinanziato dalla Camera di commercio di Benevento, realizza un laboratorio formativo tecnico-specialistico in materia di internazionalizzazione .

Il laboratorio si svolgerà presso la sede della Camera di commercio di Benevento e sarà rivolto prioritariamente alle imprese della provincia di Benevento che hanno già aderito al progetto sostegno export, iscrivendosi alla piattaforma dedicata e partecipando alla prima fase dei check up aziendali e ad ulteriori 15 imprese potenzialmente interessate e comunque previa iscrizione gratuita alla piattaforma sostegnoexport.it ( Per iscriversi alla piattaforma è sufficiente accedere al sito [www.sostegnoexport.it](http://www.sostegnoexport.it) cliccare sul box "Sei un'impresa interessata all'estero", inserire la password di accesso "progettosei", compilare ed inviare il questionario )

### **LABORATORIO FORMATIVO "TECNICHE DI COMMERCIO ESTERO" PROGRAMMA-CONTENUTI-MODALITA'**

**Durata complessiva** —————> 4 moduli da 6h (totale 24 ore)  
**Orario di svolgimento** —————> 9.30-15.30 ( con pausa pranzo)

**Modulo 1**                      **19.06.2019**

**LA CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE**

**Relatrice Avv. Valentina Di Tullio**

#### **Contenuti**

##### **IL CONTRATTO DI COMPRAVENDITA INTERNAZIONALE**

- Internazionalizzazione e attività di import/export: l'importanza di una strategia
- Fasi di una transazione commerciale con l'estero: la formalizzazione del contratto
- Contratto e pratiche commerciali: scambio di formulari, condizioni generali di vendita, utilizzo di modelli e standard contrattuali
- Cenni sulla Convenzione di Vienna del 1980 sulla vendita internazionale di beni mobili (CISG)

- Analisi delle principali clausole ICC Model Sale Contract (parties; goods sold; contract price; delivery terms; time of delivery; inspection of the goods; retention of title; payment conditions; documents; cancellation date; liability for delay; limitation of liability for delay; place of examination at arrival; maximum delay for notification of non-conformity; limitation of liability for non-conformity; applicable law; resolution of disputes)

## **I CONTRATTI DELLA DISTRIBUZIONE: AGENZIA E DISTRIBUZIONE INTERNAZIONALI**

- Distribuzione attraverso intermediari
- Il contratto di Agenzia internazionale
- Redazione del contratto di Agenzia Internazionale. Clausole Principali
- Contratto di Distribuzione Internazionale
- Redazione del contratto di Distribuzione Internazionale. Clausole Principali.

**Modulo 2**

**20.06.2019**

### **INCOTERMS® E TRASPORTI INTERNAZIONALI**

**Relatrice Avv. Valentina DI TULLIO\***

#### **INCOTERMS®**

- Incoterms® International Commercial Terms: principi generali
- Legal Framework
- Un po' di storia: pubblicazioni e aggiornamenti della ICC
- Key concepts
- Peculiarità nei termini dei gruppi C e D
- Le tanto utilizzate quanto pericolose "varianti"
- Analisi dei singoli termini di resa e valutazioni comparative

#### **LOGISTICA E TRASPORTI INTERNAZIONALI**

- La catena logistica e le funzioni aziendali coinvolte
- Implicazioni del trasporto con altre clausole contrattuali
- Gli operatori del commercio internazionale
- Il contratto di trasporto
- Il mandato di spedizione
- Scelta del mezzo di trasporto e classificazione dei mezzi in dogana
- Trasporto di merci su strada
- Trasporto marittimo
- Trasporto aereo
- Trasporto ferroviario
- Esame dei documenti di trasporto (CMR; BoL; AWB; CIM)
- Assicurazione sulle merci trasportate e tipologie di contratti assicurativi  
A "viaggio" - In abbonamento - Open/floating policy

\* L' avv. **Valentina Di Tullio**, docente a contratto per la cattedra di Export Management presso l'Università degli Studi "Parthenope" di Napoli, si dedica sin dall'inizio della carriera alle tematiche relative ai sistemi di pagamento internazionali, al Diritto Commerciale Internazionale e all' Export Management.

Dopo un periodo di attività professionale in Spagna, presso lo studio legale e di consulenza aziendale "Ana Fernandez & Geval" di Valencia, torna in Italia e collabora con lo Studio Del Sorbo S.r.l. in attività di assistenza, consulenza e formazione nelle aree della internazionalizzazione d'impresa.

Svolge, altresì, attività di formazione per Camere di Commercio e ICE - Agenzia per la promozione all'estero e l'internazionalizzazione delle imprese italiane.

**Modulo 3****08.07.2019****GLI ASPETTI FISCALI E DOGANALI NEL COMMERCIO ESTERO****Relatore Dr. Andrea CLERICI\***

- L’IVA negli scambi con l’estero.
- Introduzione al diritto doganale e la classificazione delle merci.
- La Dichiarazione doganale, immissione in libera pratica, esportazione definitiva.
- Scambi Intra Ue
- Requisiti degli scambi intraUE
- La prova della cessione UE
- Export
- La fattura commerciale e la fattura proforma
- Le prove dell’avvenuta export (ed eventuali prove alternative)
- Codice MRN: emissione e verifica del “visto uscire”
- Import
- I certificati Eur1, Form A ed ATR all’import
- Triangolazioni
- Esame delle varie casistiche: cause di esenzione applicazione IVA in fattura.

\* **Andrea Clerici** è laureato in Economia Politica, Collaboratore dello Studio Del Nevo Srl di Parma, Consulente aziendale e docente di commercio estero per vari enti di formazione: Ifoa, Ecole, Formart, Ecipar, CIS, A.I.B. (Associazione Industriale Bresciana), Pellegrino Consulting Services Srl. Representative 2017 per la Camera di Commercio italiana negli UAE. Delegato “Italian Industry & Commerce Office in The UAE” (IICUAE) presso DUBAI CHAMBER, 10 e 11 Dicembre 2016. Autore di articoli per International Trade e [www.newsmercati.com](http://www.newsmercati.com)

**Modulo 4****16.07.2019****L’INTERNATIONAL SALE CONTRACT: LE PAYMENT CONDITIONS****Relatore Dr. Domenico DEL SORBO\*****LE PAYMENT CONDITIONS IN UN INTERNATIONAL SALE CONTRACT**

- Il pagamento in Open Account;
- Open account assistito da demand guarantee o standby letter of credit; o Differenze fra demand guarantee e standby letter of credit;
  
- Pagamento anticipato assistito da advance payment guarantee;
  
- **L’INCASSO DOCUMENTARIO (DOCUMENTARY COLLECTION)**
  - D/P: Documents against Payment;
  - D/A: Documents against Acceptance;
  - Documentary Collection: Financing Facilities;
  
- **IL CREDITO DOCUMENTARIO**
  - Il credito documentario: definizione, caratteristiche, struttura, funzionamento, soggetti, operatività, normativa di riferimento;

- Le tipologie dei crediti documentari: by payment, by deferred payment, by acceptance, by negotiation e le relative prestazioni delle banche;
- La conferma di un credito documentario;

• **La Bank Payment Obligation: Bank Payment Obligation: cenni**

- **L'assegno e la cambiale (chèque – Promissory Note – Bill of Exchange)**
- **Trasferimenti elettronici dei fondi sul conto del venditore (Incassi automatizzati)**
- **Settlement, Risk Mitigation o Financing?**
- **Q&A Session.**

\* **Domenico Del Sorbo** Laureato in Economia del Commercio Internazionale e dei Mercati Valutari e diplomato MBA in International Business presso il MIB - School of Management - Trieste MBA Accreditato ASFOR e AMBA, è esperto nei processi di internazionalizzazione d'impresa e nella gestione del rischio di credito nelle transazioni commerciali internazionali. In particolare è esperto degli strumenti di Trade & Export Finance. Ha conseguito gli **ICC Certificates of Achievement on Mentor 600** (UCP 600 and Documentary Credits), score of 98% in the Assessment - **Incoterms® 2010**, score of 100% in the Assessment – **URC 522 and Collections**, score of 100% in the Assessment – **URBPO** (Uniform Rules for Bank Payment Obligations), score of 97% in the Assessment - **URDG Master** (Online Training & Instruction in URDG 758 ICC), score of 85% in the Assessment - **ISBP On line** (ISBP 745 ICC), score of 98% in the Assessment – **DC Master** (Advanced Online Training & Instruction in Documentary Credits), score of 85% in the Assessment) – **ISP Master** (Online Training Programme in Standby Credits and ISP98, score of 65% in the Assessment) - **Introduction to Trade Finance** (Online Training in Trade Finance, score of 100% in the Assessment) - **Going Global - ICC training on trading internationally (EN)** (EBRD Certificate - score of 95% in the Assessment). E', inoltre, consulente e formatore presso diverse Camere di Commercio italiane, alcuni enti ed associazioni industriali e per l'Ice-Agenzia. Collabora con la Business School de Il Sole 24 Ore e con la Fondazione Aldini Valeriani di Bologna. Scrive per Mercato Globale, newsletter del sistema camerale italiano. Svolge attività di assistenza e consulenza per la gestione di crediti documentari e garanzie bancarie per diverse PMI , Camere di commercio e società del sistema camerale.

**Metodologia formativa utilizzata:** Lezione frontale con proiezione di diapositive e utilizzo di lavagna a fogli mobili, interazione con i partecipanti per contestualizzare i concetti alle realtà aziendali. L'attività didattica si avvale di metodologie finalizzate a rendere il partecipante protagonista del processo di apprendimento. La formazione in aula prevede, quindi, l'utilizzo di casi aziendali reali, role playing, business game ed altri metodi didattici che favoriscono l'analisi di situazioni concrete, la ricostruzione di problemi aziendali e l'elaborazione di schemi di riferimento utili all'azione. In particolare, ai partecipanti vengono offerte specifiche situazioni didattiche per mettere in atto le competenze acquisite.

**Livello:** intermedie

**Materiali:** Casi pratici e materiale descrittivo (slides e articoli) forniti in formato elettronico



## MODALITA' DI PARTECIPAZIONE

La partecipazione al laboratorio non comporta alcun onere economico a carico delle imprese partecipanti . Ciascuna impresa potrà iscrivere un solo partecipante  
Per segnalare il proprio interesse e aderire è sufficiente compilare il form allegato e inviarlo tramite pec all'indirizzo [valisannio@pec.it](mailto:valisannio@pec.it) entro e non oltre le ore 11.00 del prossimo 17 giugno. Le iscrizioni ai laboratori saranno registrate secondo l'ordine cronologico di arrivo.

Per maggiori informazioni



AZIENDA SPECIALE  
Camera di Commercio Benevento

Area Servizi alle imprese

[giovanna.petrillo@bn.camcom.it](mailto:giovanna.petrillo@bn.camcom.it)

tel 0824-300413